

DOSSIER DE PRESSE

Connecting Transmission

**Un réseau
au service
des cédants
et repreneurs**

Novembre 2013



une dynamique

S O M M A I R E

La transmission : un enjeu majeur	Page 3
Quels objectifs pour le réseau Connecting Transmission ?	Page 4
Les membres et le fonctionnement du réseau	Page 4
Quelques chiffres sur la transmission	Page 5
Evénement	Page 5
Portrait d'un repreneur	Page 6

>> LA TRANSMISSION D'ENTREPRISE : UN ENJEU MAJEUR

- ⇒ **individuel**, pour le cédant, d'autant plus quand il est le créateur de l'entreprise qu'il souhaite céder dans de bonnes conditions, comme pour le repreneur,
- ⇒ **collectif**, pour l'ensemble de l'environnement économique de l'entreprise (ses clients, ses fournisseurs, etc...), pour le territoire (pour qui l'enjeu est de sauvegarder des emplois et de la valeur ajoutée), et pour l'ensemble des salariés.

Si on ajoute à cela le vieillissement continu de la pyramide des âges qui se reflète très logiquement sur celle des dirigeants d'entreprise, et les chiffres qui démontrent unanimement, même s'ils diffèrent d'une source à une autre, le pourcentage important d'entreprises qui ferment faute de repreneur, y compris, et surtout en Champagne-Ardenne où on peine à retenir les forces vives diplômées, il est indispensable de donner aux cédants et aux repreneurs des moyens de mieux appréhender leur marché, les opportunités de cession-reprise, et d'optimiser les échanges avec l'ensemble des acteurs susceptibles de les accompagner, mettre en relation, etc.

La CCI de Reims et d'Epervay est ainsi à l'initiative de la mise en place du réseau : **CONNECTING TRANSMISSION**.

Il s'agit d'un réseau de partenaires et professionnels de la transmission d'entreprise dont l'objectif est d'échanger de l'information en toute confidentialité sur les opportunités de reprise et d'accompagner les cédants et repreneurs d'entreprises en toute confidentialité. Composé d'acteurs publics et privés, ce réseau s'inscrit dans le prolongement de **CONNECTING ENTREPRENEURS**, réseau animé par la CCIRE.

>> QUELS OBJECTIFS POUR LE RESEAU CONNECTING TRANSMISSION ?

Le réseau Connecting Transmission est un réseau de professionnels oeuvrant de façon permanente dans le domaine de l'appui et de l'accompagnement à la transmission et à la cession et reprise d'entreprise.

Il vise, par l'échange d'informations dans le respect de la confidentialité, à l'amélioration des services rendus au bénéfice du cédant ou repreneur afin de :

⇒ promouvoir la transmission d'entreprise, communiquer sur ses enjeux et faciliter ses conditions de réussite,

⇒ conduire une politique active de recherche de cédants et de repreneurs.

Le réseau Connecting Transmission permet à chacun de ses membres de bénéficier de l'expertise des autres membres.

>> LES MEMBRES ET LE FONCTIONNEMENT DU RESEAU

Le réseau Connecting Transmission est composé de professionnels de l'appui et de l'accompagnement à la transmission et à la cession/reprise d'entreprises intégrés et opérants au niveau régional :

- ACTESE,
- CAPI Commerce,
- CDER,
- CELCA conseils,
- Chambre de Commerce et d'Industrie de Reims et d'Eprenay,
- Chambre interdépartementale des Notaires,
- Comité Régional des Banques de Champagne-Ardenne (Fédération bancaire française),
- CRA,
- ICCEO,
- Initiative Marne Pays Rémois,
- Mazars,
- Ordre des Avocats,
- Ordre des Experts-Comptables,
- Région Champagne Ardenne,
- Reims Métropole,
- Réseau Entreprendre Champagne-Ardenne,
- Willco.

Le réseau est animé par la CCI Reims-Epernay, dans le prolongement de Connecting Entrepreneurs, et régi par une charte de déontologie orientée notamment sur le respect de la confidentialité souhaitée par les cédants et repreneurs.

Un annuaire de présentation de ses membres est disponible : <http://www.reims.cci.fr/creation-reprise-et-cession-d-entreprise/transmettre-une-entreprise/ceder/connecting-transmission-article16.html>

Des réunions d'échanges ont lieu régulièrement.

>> QUELQUES CHIFFRES SUR LA TRANSMISSION

Contexte (étude 2010 de l'observatoire de la BPCE) :

- En région : 224 cessions de PME (soit 18 024 employés) contre 107 disparitions (soit 5 065 employés)

- Marne : 94 cessions de PME (soit 8 891 employés) contre 45 disparitions (soit 3 022 employés)

42% des cessions et disparitions de la région

Activité CCIRE janvier à octobre 2013 :

- Cédants : 113 contacts dont 42 rdv
- Repreneurs : 121 contacts dont 37 rdv
- Mise en relation : 24

>> EVENEMENT

Le réseau Connecting Transmission est présent au Salon Entreprendre le 21 novembre 2013 au Centre des Congrès de Reims, de 9 h à 18 h 00.

>> PORTRAIT D'UN REPRENEUR



Jérémie MOREAUX, repreneur de la société CNC Nettoyage Industriel à Gueux, devenue HYP SO.

Trentenaire, Jérémie Moreaux est originaire de Châlons en Champagne et Rémois depuis 2002.

Après l'obtention de son BTS Force de Vente, Jérémie a été embauché en 2004 chez CNC Nettoyage Industriel en tant qu'attaché commercial.

« J'ai toujours eu dans ma tête l'idée de créer ou de reprendre une entreprise » souligne-t-il. L'occasion va se présenter en septembre 2012 quand CNC Nettoyage Industriel a été mise en règlement judiciaire puis en plan de continuité. Son ancien patron a alors pris la décision de céder son entreprise, de préférence à un de ses partenaires. *« C'est alors que je me suis dit, pourquoi pas moi ? »*.

La principale motivation de Jérémie Moreaux était de sauver l'entreprise dans laquelle il travaillait depuis plusieurs années. *« Cette société, je la vivais et la connaissais par cœur. Cela m'aurait été difficile de rester avec d'autres responsables »*.

Et par-dessus tout, il y avait 75 emplois à sauver.

La suite n'a pas été de tout repos. *« Reprendre une entreprise, ce n'est déjà pas facile. Reprendre une entreprise en difficulté, c'est encore plus compliqué »* précise notre repreneur.

Jérémie Moreaux soumet alors au Tribunal de Commerce son idée de reprise de la CNC Nettoyage Industriel. Sceptiques au départ, les juges se sont laissé convaincre par la volonté et la détermination de Jérémie. *« Ils ont compris que je mettrai tout en œuvre pour sauver les 75 emplois »*.

Commence alors le parcours du combattant du repreneur. *« Au début, on ne sait pas où aller, qui aller voir, comment avancer dans son projet ».*

Jérémie Moreaux a pris contact avec le service création-reprise de la CCI Reims-Epernay. Il s'est également rendu au Salon Entreprendre. *« Sur ce salon, j'ai pu rencontrer tous les organismes dont j'avais besoin. En moins de 2 heures, j'ai vu toutes les personnes que j'aurais mis 3 mois à contacter autrement ».*

La ténacité et le courage de Jérémie Moreaux ont fini par payer : le Tribunal de Commerce de Reims a donné son feu vert début 2013 pour la reprise de CNC Nettoyage, alors en état de liquidation.

Rebaptisée **HYP SO**, l'entreprise exerce son activité dans le secteur de propreté. Elle est spécialisée dans l'entretien et la remise en état de locaux professionnels. Ceci dans de multiples secteurs (industrie, champagne, laboratoires, cabinets médicaux, concessions autos, magasins d'ameublement). Elle emploie actuellement 80 personnes.

La plus grande satisfaction de Jérémie Moreaux : *«Etre allé jusqu'au bout. Je suis fier de m'être fait confiance et d'avoir conservé leur travail à 75 personnes ».*

Son message à ceux qui envisagent de reprendre une entreprise : *« Il faut tout donner pour aller au bout de son projet, ne rien lâcher. Reprendre une entreprise n'est pas seulement réservé aux autres ».*

Jérémie Moreaux met toute son énergie à pérenniser l'entreprise et en faire une référence dans sa branche.

« Je pense que nous sommes sur le bon chemin » conclut-il.

HYP SO PROPLETE – 14, rue de la Fosse Cheneviere – 51390 GUEUX
TEL. 03 26 85 26 26 www.hypso-proprete.fr